

# Perfil del Emprendedor

El **emprendedor** viene a satisfacer necesidades que tal vez no sabíamos que las teníamos, esto es lo que los hace diferentes, una de sus características es la facilidad para imaginar y llegar a realizar esas ideas que ocurren en su mente y que vienen a satisfacer en muchos casos las necesidades que aún no nos percatamos que están ahí, o más bien, vienen en algunos casos a crear una necesidad que satisfacemos con lo que nos están ofreciendo. Estas personas tienen ciertos aspectos en su personalidad que a continuación se mencionan.

En el perfil de un emprendedor podemos destacar aspectos determinantes que los caracterizan, como lo puede ser el bienestar que les da el lograr algo, el saberse y sentirse independiente, aventurarse a hacer algo aún con riesgos, el ser constante y perseverante, son unas características indiscutibles de su perfil, esto los lleva a tener una capacidad importante para tolerar fracasos, buscar nuevas y mejores opciones conservando ese espíritu de lucha y logro.

En el emprendedor influyen corrientes sociales, culturales y económicas las cuales tienen gran injerencia en el desarrollo del emprendedor.

También en el perfil del emprendedor va a influir de manera importante el estar estrechamente vinculado con emprendedores, por ejemplo un joven que desde muy temprana edad decide que quiere dedicarse a lo mismo que hacen sus padres siendo estos empresarios dueños de su propio negocio, esta relación hace que los individuos que están involucrados desde temprana edad con este ejemplo quieran desempeñarse en algo similar.

# Perfil del Emprendedor

Otro factor que viene a influir de manera importante son las condiciones sociales y económicas de la sociedad, se ha estudiado y existe la evidencia de que entre más desarrollo haya en una sociedad es mayor el ingreso económico por lo tanto existen un mayor número de necesidades de bienes y servicios, que vienen a satisfacer los emprendedores que surgen de este medio necesitado de nuevas cosas. Esto crea más canales de comunicación y por consecuencia la economía de la sociedad crece.

Estudios realizados en algunos países de América revelan que un emprendedor es un tipo joven entre 20 y 35 años de edad, de clase media, normalmente con grado alto de estudios, en su mayoría hombres.

En este mismo estudio salieron como características predominantes en el perfil de los emprendedores, sus ganas de sobresalir, poner en práctica sus conocimientos, tener mayores ingresos, ser su propio jefe, dar algo a la sociedad, seguir con la tradición familiar, seguir los pasos de un empresario que admiran, estos son los que predominaron en los estudios realizados.

El perfil del emprendedor está formado por todas las características que mencionamos anteriormente, puede haber otros aspectos sin duda alguna, pero estos son los que predominan en los estudios que se han realizado y que a lo largo del tiempo se ha visto en diferentes literaturas.

## **Referencia:**

Kantis, H. A. (2004). Desarrollo Emprttendedor America Latina y el el Exterior. Obtenido de <http://services.iadb.org/wmsfiles/products/Publications/829131.pdf>