

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Un sistema financiero sólido y eficiente es imprescindible para alcanzar tasas de crecimiento económico adecuadas y sostenidas. En México, a partir del año 2000, alrededor de dos terceras partes de la inversión total se financió a través de fuentes alternativas, entre las que destacan: **créditos de proveedores y clientes, reinversión de utilidades y préstamos de la oficina matriz.**



Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Programas y Opciones de Financiamiento para Pymes

Banca de Desarrollo y Secretaría de Economía

La Secretaría de Economía, en colaboración con la Banca de Desarrollo y las Instituciones Financieras han diseñado Productos de Crédito a la medida de las PYMES. En esta sección, encontrarás un amplio catálogo de Productos de Crédito PYMES:



Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

CONSULTORES FINANCIEROS

¿Qué es el programa de Consultores Financieros?

Es una herramienta de apoyo para que aquellas empresas que sean sujetas de crédito tengan acceso al financiamiento más adecuado, buscando fomentar la cultura empresarial de financiamiento en el sector. ¿Cuál crédito?, ¿Cuánto necesito?, ¿Dónde lo obtengo? y ¿Qué tipo de crédito? Son las principales preguntas que una PYME se hace al momento de querer obtener un crédito o apoyo financiero. A raíz de estas necesidades, el Programa Nacional de Consultores Financieros PYME, busca responderlas y hacer más sencilla y eficaz la gestión de los créditos para las Pymes.

¿En qué consiste el programa de Consultores Financieros?

La Red Nacional de Consultores Financieros PYME, brinda asesoría GRATUITA durante la gestión del crédito mediante un “Consultor financiero”, que es un asesor capacitado y acreditado por la Secretaría de Economía, que conoce la oferta disponible de productos de créditos PYME con capacidad de gestión ante las instituciones de crédito.

Un Consultor financiero diagnostica las necesidades de financiamiento, identifica si eres sujeto de crédito, asesora en la selección de un producto financiero, realiza la gestión ante la institución crediticia; además de que ayuda a identificar el impacto del financiamiento para aquellas empresas PYME que tengan los siguientes requisitos:

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

- Estén formalmente constituidas.
- Tengan experiencia en el negocio.
- Mantengan un récord crediticio.
- Cuenten con la información solicitada por las Instituciones Financieras.

¿Cuál es el objetivo del programa?

- Dotar a la PYME con los elementos necesarios para la obtención de un crédito.
- Dar asesoría del más alto nivel profesional para gestionar créditos que se ajusten a las necesidades de la PYME.
- Gestionar más y mejores créditos a Pymes que ayuden a su crecimiento y estabilidad, y por consecuencia, sean generadoras de más y mejores empleos.

¿Dónde puedo obtener información detallada del programa de “Consultores Financieros”?

Visitando el sitio web: <http://www.reddeconsultoresfinancieros.com.mx> o enviando un correo electrónico a la siguiente dirección: financiamiento@economia.gob.mx

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

GARANTÍAS

¿Qué es el programa de Garantías?

Con el propósito de inducir el otorgamiento de crédito por parte de la banca a favor de las PYMES, la Secretaría de Economía, en coordinación con Gobiernos Estatales y Municipales, Banca de Desarrollo, Banca Múltiple, Intermediarios Financieros Especializados y otros organismos, crea el programa de **Garantías sustentado en criterios de transparencia, accesibilidad, masividad y competitividad con esquemas novedosos de cobertura de riesgos.**

El programa de Garantías, ha permitido fortalecer financieramente los esquemas de garantía, mediante la aportación de recursos dirigidos a **cubrir el riesgo crediticio, recibiendo a cambio la factibilidad de potenciar los recursos presupuestales para el financiamiento de las PYMES.**

¿En qué consiste el programa de Garantías?

Consiste en otorgar financiamiento por la vía del crédito a PYMES, en mejores condiciones y con productos competitivos, que cuentan con una serie de respaldos que permiten, en un eventual caso de suspensión de pago, la recuperación total o parcial de la deuda. Por tal motivo, las garantías son un elemento fundamental como respaldo del crédito.

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Históricamente, las micro, pequeñas y medianas empresas han sido percibidas por las Instituciones Financieras como agentes de alto riesgo, dado que en su mayoría no cuentan con planes de negocios, estimaciones adecuadas de crecimiento, suficiente infraestructura o fortalezas patrimoniales; además de carecer en algunos casos de formalidad. Por esto, el sistema financiero, principalmente el bancario, no las ha considerado como sujetos de crédito. Todo esto ha llevado a las instituciones financieras a dejar de otorgar créditos a estas empresas, ya que el riesgo percibido y el costo operativo motivaban a la no acreditación y al incremento en la tasa de interés. El riesgo SIEMPRE está latente, tanto por condiciones propias de las empresas como por factores del entorno económico. En virtud de ello, la Secretaría de Economía ha instrumentado programas como “Garantías” que privilegien el acceso al crédito y financiamiento de la micro, pequeña y mediana empresa.

¿Cuál es el objetivo del programa?

- Otorgar créditos a PYMES con condiciones competitivas, simples, sin garantías hipotecarias, que sean de fácil acceso.
- Generar sujetos de crédito que obtengan una cantidad óptima de financiamiento.
- Elaborar instrumentos y productos específicos con tasas de interés competitivas, cuyos trámites sean más sencillos y verdaderamente atiendan la demanda y satisfagan la necesidad de las empresas.

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

¿Dónde puedo obtener información detallada del programa de “Garantías”?

Visitando el sitio web: <http://www.fondopyme.gob.mx/> o enviando un correo electrónico a la siguiente dirección: financiamiento@economia.gob.mx

INTERMEDIARIOS FINANCIEROS

¿Qué es el programa de Intermediarios Financieros Especializados?

En los últimos años, los Intermediarios Financieros Especializados han adquirido cada vez más importancia como canales de financiamiento especializados en diversos nichos de mercado. Su experiencia y conocimiento de las Micro, Pequeñas y Medianas Empresas (MIPYMES) y los emprendedores, así como su capacidad de atención personalizada, les ha permitido diseñar y ofrecer productos de crédito adecuados a las necesidades específicas de estos segmentos.

Por esta razón, la Secretaría de Economía, a través del Fondo PYME, apoya la constitución y el fortalecimiento de Intermediarios Financieros Especializados, con el propósito de fomentar el desarrollo y la diversificación de las fuentes de financiamiento para las MIPYMES y los emprendedores.

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico



¿Dónde puedo obtener información detallada del programa de “Intermediarios Financieros Especializados”?

Visitando el sitio web: <http://www.ifespyme.org.mx/> o enviando un correo electrónico a la siguiente dirección: dgpe01@economia.gob.mx

PROYECTOS PRODUCTIVOS

¿Qué es el programa de Proyectos Productivos?

Para atender las demandas específicas de los sectores industrial, comercial y de servicios, incluidos agro negocios y ecoturismo surge “El Fondo de Proyectos Productivos para el Desarrollo Económico” (FOPRODE) que tiene como objetivos, apoyar proyectos que fomenten e integren cadenas productivas que fortalezcan la competitividad de más micros, pequeñas y medianas empresas (PyMEs) establecidas

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

en México; promover su fortalecimiento y generar negocios de alto valor agregado, a partir de la aplicación de conocimientos y avances tecnológicos.

¿Dónde puedo obtener información detallada del programa de “Proyectos Productivos”?

Visitando el sitio web: www.contactopyme.gob.mx/ o enviando un correo electrónico a la siguiente dirección: financiamiento@economia.gob.mx

CAPACITACIÓN EMPRESARIAL

Cursos Presenciales: Cómo Venderle a PEMEX, Cultura Crediticia, Cultura Emprendedora, Habilidad Empresarial, Cultura de Calidad, ¿Calificas para Crédito?, ¿Qué hago con mi Empresa Familiar?, Forma tu Microempresa, Proceso de mejora PYMES, Problemas Legales, Promoción eficiente de Productos, Mujeres Emprendedoras y Empresarias, Trece Pasos – Plan de Negocios, Determina bien tus Costos, Justo a Tiempo, ¿Qué tipo de Sociedad mercantil?, Técnicas de Investigación de Mercado, Alternativa de negocio – PYMES, Cómo venderle al Gobierno, Guía Creación instancia Infantil, Cómo compra el Gobierno, Conoce Bien tu Negocio, Financiamiento Educación Superior y Sustitución de Taxis D.F.

Si deseas información a detalle, dirígete al siguiente enlace: <http://www.nafin.com/portalfn/content/capacitacion-empresarial/cursos-presenciales/cursos-presenciales.html>

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Cursos en Línea: Programa de Capacitación, ABC del Crédito, Guía en línea: Cómo Compra el Gobierno Federal y Toma de Decisiones Empresariales.

Si deseas información a detalle, dirígete al siguiente enlace:
<http://www.nafin.com/portalfn/content/capacitacion-empresarial/cursos-en-linea/cursos-en-linea.html>

Asistencia Técnica: la Asistencia Técnica eleva el nivel de competitividad de su empresa, por medio de herramientas enfocadas al fortalecimiento de los factores de éxito de su negocio, PNDU (es la Red Mundial de la Naciones Unidas para el desarrollo; promueve el cambio y conecta a los países con los conocimientos, la experiencia y los recursos necesarios para ayudar a los pueblos a forjar una vida mejor), Productividad y Competitividad (Incrementar la productividad en la PYME mediante acciones de bajo costo e impacto inmediato), Asistencia Técnica Directa (Orientar a las PYMES y a los intermediarios financieros en la búsqueda de alternativas de solución a su problemática y al fomento de nuevos proyectos , proporcionando información tecnológica y ubicación de expertos e instructores para la modernización de la empresa).

Si deseas información a detalle dirígete al siguiente enlace:
<http://www.nafin.com/portalfn/content/capacitacion-empresarial/asistencia-tecnica/asistencia-tecnica.html>

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Lecturas Ventas al Gobierno: Tips para Venderle al Gobierno (Para venderle al cliente más grande de México, es necesario tomar en cuenta la forma en que el Gobierno realiza sus compras. Las siguientes recomendaciones te ayudarán a tener una mejor participación en este proceso), Tres Preguntas antes de Venderle al Gobierno (¿Venderle al Gobierno?, ¿Qué le puedo Vender? y ¿Solo las Grandes Empresas le Venden al Gobierno?), Cómo compra el Gobierno (las adquisiciones, arrendamientos y enajenaciones de todo tipo de bienes, prestación de servicios de cualquier naturaleza y la contratación de obra que realicen, se adjudicarán o llevarán a cabo a través de licitaciones públicas mediante convocatoria pública para que libremente se presenten proposiciones solventes en sobre cerrado), Glosario de Ventas y Análisis de Oportunidades de Ventas al Gobierno Federal.

Si deseas información a detalle dirígete al siguiente enlace:
<http://www.nafin.com/portalfn/content/capacitacion-empresarial/lecturas-ventas-al-gobierno/tips-venderle-gob.html>

Herramientas: *(Conoce las alternativas para hacer crecer tu negocio):* Termómetro Empresarial (Es una herramienta de autoevaluación de la situación de negocio y financiera de tu empresa), Conoce si eres sujeto a crédito (Esta herramienta tiene como finalidad presentarte los puntos de información básica que te pedirá tu intermediario financiero, al momento de solicitarle un crédito y te permitirá conocer, de una manera sencilla, las posibilidades de calificar como sujeto de crédito para obtener un financiamiento con recursos de Nacional Financiera), Papelería en Línea

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

(Son un conjunto de formularios que puedes utilizar para la administración de tu negocio y la planeación de un proyecto), Calculadora de Rendimientos (Esta calculadora te ayudará a analizar y tomar decisiones sobre inversiones y ahorros), Evaluador de Proyectos de Inversión (Con esta herramienta podrás evaluar un proyecto de inversión y conocer en qué plazo podrías obtener una ganancia), Fundamentos de Negocio (Está a tu alcance información práctica, cuya aplicación se realiza de inmediato y te permite lograr un mejoramiento en el modo como conduces tu negocio, sobresalientes: Cómo iniciar un Negocio, Administración, Contabilidad, Finanzas, Mercadotecnia, Producción, Recursos Humanos y Aprende a Ser Mejor Empresario).

Sitios de Interés: Bancos, Dependencias y Entidades, Organismos Internacionales, Información Recursos PYME (Recursos y Servicios del Gobierno a disposición de las PYMES) y Otros, Simulador de Créditos (Con esta herramienta podrás simular financiamientos, para obtener cuánto terminarías pagando por un crédito, así como una tabla de amortización para tu referencia), Capacitación (Ver Capacitación Empresarial, mostrada con anterioridad), Ejecutivo PYME (Puedes tener acceso a un asesor en línea las 24 horas del día los 365 días del año, sin tener que salir de tu oficina o de tu casa, contacta al Ejecutivo Pyme para que cuentes con la asesoría de un experto sobre temas de financiamiento, desarrollo empresarial y en general sobre cualquier producto o servicio que NAFINSA te ofrece), Otra Información UPDCE (Unidad Politécnica para el Desarrollo y la Competitividad Empresarial) (La Unidad Politécnica es una plataforma institucional que facilita la articulación de las

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

capacidades institucionales, para alinearlas a las necesidades de las empresas, especialmente de las MIPYMES, impulsando su crecimiento y desarrollo).

Si deseas información a detalle dirígete al siguiente enlace:

<http://www.nafin.com/portalfn/content/herramientas-de-negocio/>

Servicios Especializados: Cuentas con especialistas para ofrecer un servicio integral

Agente Financiero (Como su principal función está la de actuar en nombre del Gobierno Federal ante los Organismos Financieros Internacionales, así como de otros donantes, encargándose de la administración de los recursos otorgados a nuestro país, así como vigilar el cumplimiento de los objetivos de los préstamos y donaciones, aplicando las normas y políticas de dichos organismos internacionales, así como la legislación nacional a fin de garantizar la transparencia y correcta elegibilidad y desembolso de estos recursos), Eurocentro (El objetivo es elevar la competitividad de las PYMES tanto a nivel de gestión empresarial como de desarrollo de mejoras en sus productos para así favorecer su internacionalización con servicios acordes a sus necesidades y aprovechando el know-how, la experiencia y los contactos con empresas europeas), Fondos de Inversión (NAFINSA a través de su Operadora de Fondos te ofrece distintos fondos de inversión, que se ajustan a tus necesidades y requerimientos, tanto de ahorradores particulares, como de las empresas de cualquier tamaño).

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

Programa Apoyo Emprendedores (Es una excelente oportunidad para desarrollar nuevos negocios, o negocio en marcha, con inversión, asesoría, y acompañamiento tecnológico, financiero y legal, que favorezca su competitividad en el largo plazo), Oferta Pública CEBURES (NAFINSA colocará en el mercado, mediante oferta pública, Certificados Bursátiles Bancarios), Servicios Fiduciarios (Instrumentar y operar con seguridad, en forma legal y productiva encomiendas de confianza que le otorguen expresamente a Nacional Financiera los diversos agentes económicos que interactúan en la sociedad), y Servicios Financieros (en un esfuerzo más por promover la participación del pequeño inversionista, te ofrecemos un esquema que te permite realizar operaciones de compra/venta en línea, no solo del NAFTRAC, sino de cualquier instrumento que cotice en la Bolsa Mexicana de Valores).

Si deseas información a detalle dirígete al siguiente enlace:
<http://www.nafin.com/portalfn/content/productos-y-servicios/>

ACELERADOR DE NEGOCIOS

¿Qué es el programa de Aceleradoras de Negocios Nacionales e Internacionales /TechBA?

Es un programa que busca generar empresas gacela, que son empresas con un mayor dinamismo en el crecimiento de ventas y la generación de empleos respecto al promedio de su sector, con capacidades de competir en el mercado internacional y fortalecer el interno.

Mecanismos de apoyo Financiero y Técnico

¿Dónde encuentro información del programa Aceleradoras?

En el portal www.mexicoemprende.org.mx , www.gacelas.org.mx y www.techBA.com