

ELASTICIDAD PRECIO DE LA DEMANDA

La elasticidad precio de la oferta revela cuánto varía la cantidad ofrecida de un bien o servicio frente a los cambios ocurridos en su precio. Dicho de otra manera, la elasticidad precio de la oferta te ayuda a entender si un producto puede producirse y venderse fácilmente cuando el precio cambia.

Por ejemplo, si el precio de un bien aumenta, los productores suelen responder incrementando la oferta, pero esto dependerá de si tienen la capacidad de aumentar la producción.

Si la elasticidad es alta, significa que los productores pueden ajustar rápidamente sus niveles de producción a las nuevas condiciones del mercado. En cambio, una baja elasticidad implica que les resultará más difícil cambiar la cantidad ofertada, incluso si el precio varía considerablemente.

Determinantes de la elasticidad precio de la oferta

La elasticidad precio de la oferta depende totalmente de una serie de factores que toman control sobre ella. Estos son los siguientes:

- La capacidad de la empresa para modificar su producción, lo cual depende de la tecnología aplicada por ella.
- Los costos de producción.
- El factor tiempo.

Tipos de elasticidad precio de la oferta

Al igual que ocurre con la elasticidad precio de la demanda, en la elasticidad precio de la oferta se toma en cuenta el grado de elasticidad para clasificar tipos de elasticidades. De

manera que, en este tipo de elasticidad, se pueden diferenciar cinco tipos específicos de oferta.

- Elástica. Se afirma que la oferta es elástica cuando una variación en el precio ocasiona un cambio mayor en las cantidades ofrecidas. Cuando la elasticidad precio de la oferta de cualquier bien es mayor que 1, se afirma que este bien es de oferta elástica.
- Unitaria. Este tipo de elasticidad se presenta cuando la variación del precio provoca un cambio proporcionalmente igual a las cantidades ofertadas del producto. Por tanto, esta se reconoce cuando la elasticidad precio de la oferta del bien es igual a 1.
- Inelástica. Esta clase de elasticidad se hace evidente cuando una variación en las cantidades ofrecidas es proporcionalmente menor al cambio experimentado en el precio del bien. En este caso, cuando la elasticidad es menor que 1, se evidencia la elasticidad inelástica.
- Perfectamente elástica. Prácticamente, este tipo de elasticidad se clasifica como de caso extremo, en el sentido de que esta ocurre cuando la elasticidad precio de la oferta es igual a infinito. Quiere decir que un cambio en la oferta (da igual lo pequeño que sea), origina cambios muy grandes en el precio.
- Perfectamente inelástica. Este tipo de elasticidad, al igual que la elasticidad perfectamente elástica, se cataloga también como caso extremo de elasticidad de oferta, puesto que ocurre cuando la elasticidad de la oferta es igual a cero.

Fórmula para el cálculo de la elasticidad precio de la oferta

Como se presentan situaciones en las cuales las empresas, frente a determinadas cambios en el precio, modifican levemente la cantidad producida y colocada en el mercado, a su vez se dan situaciones en las cuales las empresas, frente a determinadas variaciones en el precio del bien, modifican grandemente las cantidades dispuestas para el mercado.

La fórmula para la determinación de la elasticidad precio de la oferta consiste en dividir la variación porcentual de la cantidad ofrecida del producto, entre la variación porcentual experimentada en el precio de dicho producto.

La expresión matemática empleada para efectuar el cálculo se representa de la forma siguiente:

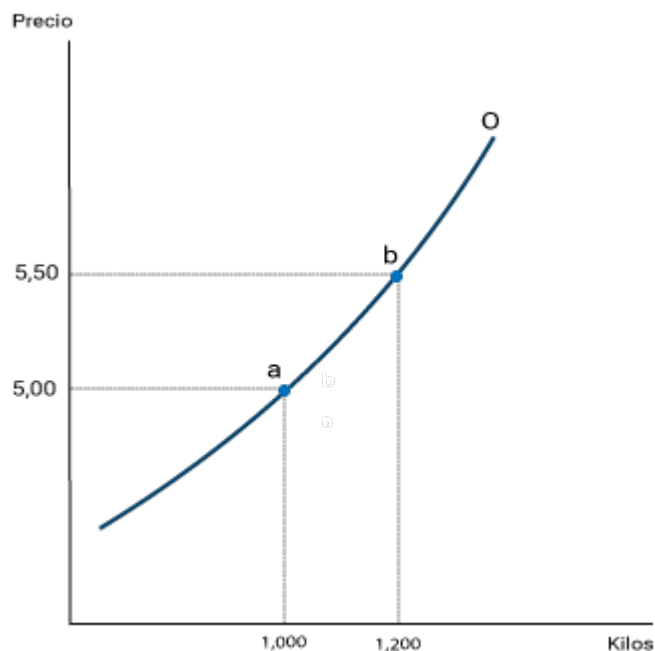
$$E_o = \frac{\frac{\Delta O}{O}}{\frac{\Delta P}{P}}$$

La parte superior de la fórmula nos indica el cambio absoluto verificado en las cantidades ofrecidas del producto, en tanto que la parte inferior de la fórmula indica el cambio absoluto en el precio. A sabiendas de que (O) revela la cantidad ofrecida y (P) representa el precio del producto.

Así mismo, delta O significa el cambio absoluto en cantidades ofrecidas, y (O) representa la oferta. En la parte inferior, delta P representa el cambio absoluto en precio y (P) el precio.

Ejemplo de cómo calcular la elasticidad precio de la oferta

Para conocer el proceso de cálculo de la elasticidad precio de la oferta, supongamos que el precio de pechugas de pollo aumenta de 5 pesos (precio ficticio) a 5.50. En el caso de las cantidades ofertadas, se produce un incremento pasando de 1,000 millones de kilos a 1,200 millones de kilos.



Realicemos a continuación el cálculo necesario para determinar, en este caso, cuál es el coeficiente de elasticidad de la oferta. Para ello, vamos a utilizar la fórmula anteriormente planteada:

$$E_o = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}}$$

Paso número 1. Este paso consiste en determinar la parte superior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en las cantidades ofrecidas.

1. Determinamos el cambio absoluto en cantidades ofrecidas, lo cual se obtiene restando de la oferta inicial, la oferta final. Esto es: $1,000 - 1,200 = -200$.
2. Dividiendo ahora este valor entre la demanda inicial, tenemos lo siguiente:
 $-200/1,000 = 0.20$. Llevado a valor porcentual, es igual a $0.20 \times 100 = 20\%$.

Este 20% representa, entonces, la variación porcentual de las cantidades demandadas, es decir, hemos determinado la parte superior de la fórmula.

Paso número 2. Este paso consiste en determinar la parte inferior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en el precio.

1. Determinamos el cambio absoluto del precio, lo cual se obtiene restando del precio inicial el precio final. Esto es: $5.50 - 5 = -0.50$.
2. Dividiendo ahora este valor entre el precio inicial, tenemos lo siguiente: $0.05/5 = 0.10$. Llevado a valor porcentual es igual a $0.10 \times 100 = 10\%$.

Este 10% representa, entonces, la variación porcentual en el precio, es decir, hemos determinado la parte inferior de la fórmula.

Observa que, como se apuntó en el detalle de la fórmula, convencionalmente se prescinde del signo negativo.

Paso número 3. En este paso final se procede a sustituir los valores determinados en los dos pasos, uno y dos, en la fórmula de la elasticidad de la oferta:

$$E_o = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}} = \frac{20\%}{10\%} = 2$$

De manera que, la oferta para este producto es elástica, puesto que su coeficiente de elasticidad es mayor que 1. Un cambio en el precio ha provocado un cambio mayor en la oferta.

Referencia:

Fortún, M. (2025). Elasticidad de la Oferta: Qué es y cómo funciona en el mercado. Economipedia.

Recuperado de: <https://economipedia.com/definiciones/elasticidad-precio-de-la-oferta.html>