

ELASTICIDAD PRECIO DE LA DEMANDA

La elasticidad precio de la demanda es un concepto económico que mide la sensibilidad de la cantidad demandada de un bien o servicio a los cambios en su precio. En pocas palabras, nos dice cuánto cambia la cantidad de un producto que quieres comprar cuando su precio sube o baja.

Dicho de otra manera, la elasticidad precio de la demanda te ayuda a entender cómo reaccionan los consumidores a los cambios de precio. Conociendo la elasticidad de un producto, las empresas pueden tomar decisiones estratégicas sobre precios, promoción y marketing para maximizar sus ganancias.

En general, existen productos que son realmente sensibles a los cambios de precio. De tal forma que, un simple aumento en su precio genera una fuerte disminución en las cantidades demandadas de dicho producto. Así mismo, una pequeña disminución en su precio causará un fuerte aumento en las cantidades demandadas del mismo.

Tipos de elasticidad precio de la demanda

Cuando se toma en cuenta el grado de elasticidad, se pueden diferenciar cinco tipos específicos de demanda.

- **Elástica.** Este tipo de elasticidad se evidencia cuando un pequeño cambio en el precio ocasiona un cambio mayor en las cantidades demandadas. Específicamente se afirma que cuando la elasticidad precio de la demanda de cualquier bien es mayor que 1, se reconoce que este bien es de demanda elástica.
- **Unitaria.** Este tipo de elasticidad se presenta cuando la variación del precio provoca un cambio proporcionalmente igual en la demanda. Por tanto, esta se reconoce cuando la elasticidad precio de la demanda del bien es igual a 1.

- Inelástica. Esta clase de elasticidad se hace evidente cuando una variación de gran magnitud en el precio prácticamente no afecta las cantidades demandadas. De manera que, cuando la elasticidad es menor que 1, se evidencia la elasticidad inelástica.
- Perfectamente elástica. Este tipo de elasticidad se cataloga como de caso extremo, en el sentido de que esta se presenta cuando la elasticidad precio de la demanda es igual a infinito.
- Perfectamente inelástica. Este tipo de elasticidad, al igual que la elasticidad perfectamente elástica, se cataloga también como caso extremo de elasticidad de demanda. Se dice inelástica cuando la elasticidad de la demanda es igual a cero.

Fórmula para el cálculo de la elasticidad precio de la demanda

En términos estrictos, la elasticidad precio de la demanda se conceptualiza como la variación porcentual de la cantidad demandada de un bien o servicio, dividida entre la variación porcentual del precio. Así se puede expresar en la fórmula siguiente:

$$E_P = \frac{\text{Variación \% en la cantidad demanda}}{\text{Variación \% en el precio}} = - \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}}$$

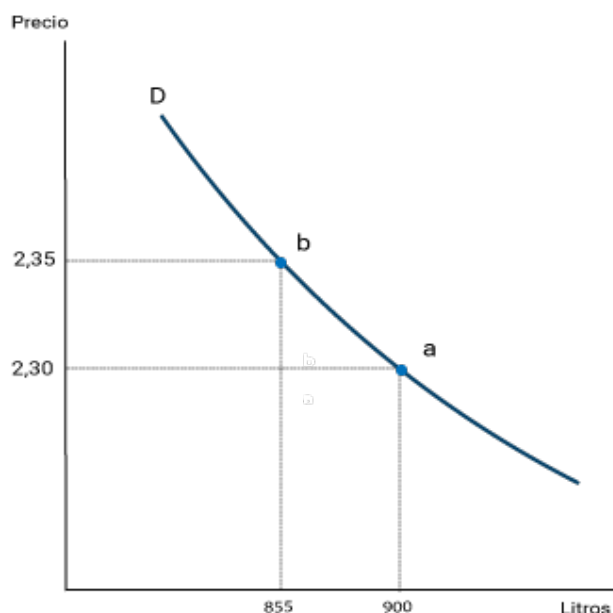
En la fórmula anterior, delta Q significa el cambio absoluto en cantidades demandadas, y (Q) representa la cantidad. En la parte inferior, delta P representa el cambio absoluto en precio y (P) el precio.

Se aplica el cambio absoluto en vista de que la ley de la demanda expresa una relación inversa entre precio y cantidad, lo que proporciona un coeficiente negativo en la fórmula. Por ello se toma el valor absoluto para el cálculo de operaciones de elasticidades.

Ejemplo de cómo calcular la elasticidad precio de la demanda

Para ver el proceso de cálculo de la elasticidad precio de la demanda, vamos a suponer una posible situación en el mercado de la leche.

Supongamos que el precio ficticio de la leche aumenta de 2.30 a 2.35 pesos. En tanto, que las cantidades demandadas de esta, como consecuencia del aumento verificado, se reduce de 900 millones de litros a 855 millones de litros.



Procedamos entonces a determinar en este caso cuál es el coeficiente de elasticidad de la demanda. Para ello, vamos a utilizar la fórmula anteriormente planteada, esta es la siguiente:

$$E_P = \frac{\text{Variación \% en la cantidad demanda}}{\text{Variación \% en el precio}} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}}$$

Paso número 1. Este paso consiste en determinar la parte superior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en las cantidades.

1. Determinamos el cambio absoluto en cantidades. Esto se obtiene restando la demanda final a la demanda inicial: $855 - 900 = -45$.
2. Dividimos ahora este valor entre la demanda inicial. Así tenemos lo siguiente:
 $-45/900 = -0.05$. Llevado a valor porcentual, es igual $-0.05 \times 100 = -5\%$.

Este -5% representa, entonces, la variación porcentual de las cantidades demandadas, es decir, hemos determinado la parte superior de la fórmula.

Paso número 2. Este paso consiste en determinar la parte inferior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en el precio.

1. Determinamos el cambio absoluto en el precio, lo cual se obtiene restando del precio inicial el precio final, esto es: $2.30 - 2.35 = -0.05$.
2. Dividimos ahora este valor entre el precio inicial. Así, tenemos lo siguiente:
 $-0,05/2.3 = -0.0217$. Llevado a valor porcentual, es igual a: $0.021 \times 100 = -2.17\%$.

Este -2.17% representa, entonces, la variación porcentual en el precio, es decir, hemos determinado la parte inferior de la fórmula.

Paso número 3. En este paso final se procede a sustituir los valores ya calculados en la fórmula de la elasticidad de la demanda. Dado que los dos valores son negativos, para verlo con más claridad, los pondremos en positivo (el resultado es el mismo). Veamos:

$$E_P = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta P}{P}} = \frac{-5\%}{-2,17\%} = 2,3\%$$

De manera que la demanda para este producto es elástica, puesto que su coeficiente de elasticidad es mayor que 1. Un cambio en el precio ha provocado un cambio mayor en las cantidades demandadas. La interpretación indica que cuando el precio se reduce (o aumenta) en un 1%, la cantidad demandada se reduce (o aumenta) en 2.3%.

Referencia:

Fortún, M. (2025). Elasticidad precio de la demanda: Qué es y cómo afecta a tu bolsillo. Economipedia.
Recuperado de: <https://economipedia.com/definiciones/elasticidad-precio-de-la-demanda.html>