

ELASTICIDAD PRECIO DE LA DEMANDA

La elasticidad ingreso de la demanda procura medir la proporción en la variación de la demanda de un bien, frente a los cambios en los niveles de ingreso de los consumidores. Dicho de otra manera, la elasticidad ingreso de la demanda nos ayuda a entender cómo el cambio en el nivel de ingresos de las personas afecta lo que compran.

Por ejemplo, si los ingresos aumentan y los consumidores comienzan a gastar más en productos de lujo, la elasticidad ingreso de esos productos es alta. Esto es útil porque permite a las empresas prever cómo podrían cambiar sus ventas si los ingresos de sus clientes cambian.

Además, ayuda a clasificar los productos según su importancia económica: los bienes de lujo, los bienes normales, los bienes de primera necesidad y los bienes inferiores; cada uno responde de manera diferente a los cambios en el ingreso.

Importancia de la elasticidad ingreso de demanda

La importancia de este concepto radica en que, dependiendo del valor del coeficiente de la elasticidad ingreso, es posible llegar a una clasificación de los bienes económicos. Así, su importancia es poderosa; ella permite conocer a fondo la conducta del consumidor.

Fórmula para el cálculo de la elasticidad ingreso de demanda

La elasticidad ingreso se obtiene al dividir la variación porcentual de la cantidad demandada de un bien, entre la variación porcentual del ingreso. Por tanto, su expresión es la siguiente:

$$E_I = \frac{\text{Variación \% en la cantidad demandada}}{\text{Variación \% en el ingreso}} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta I}{I}}$$

Elasticidad ingreso y tipos de bienes económicos

A consecuencia de los cambios experimentados en los niveles de ingresos de los individuos o consumidores, y tomando en consideración el coeficiente de elasticidad ingreso, llegamos a conocer los bienes económicos. Veamos su clasificación:

- Bienes normales. Son aquellos en los cuales la elasticidad ingreso posee valores positivos.
- Bienes de lujo. Son aquellos cuya elasticidad ingreso mantiene valores mayores que 1.
- Bienes inferiores. Se dice así a los bienes económicos en los cuales la elasticidad ingreso posee valores negativos.
- Bienes de primera necesidad. Estos bienes son aquellos que poseen elasticidad positiva, pero menor que 1.

Ejemplo de cálculo con la elasticidad ingreso de la demanda

A través del ejemplo que vamos a dar a continuación, conoceremos el proceso de cálculo de las elasticidades ingreso de la demanda. En tal sentido, vamos a suponer que el promedio de ingreso del consumidor aumenta de 2,900 pesos a 2,940 (ingresos y precios ficticios).

En vista de este aumento en el ingreso, los consumidores compran 42 kilos de carne de res, en vez de los 41.95 kilos que compraban anterior al aumento de ingresos.

Para determinar el coeficiente de elasticidad ingreso de la demanda, vamos a utilizar la fórmula anteriormente planteada. Esta es la siguiente:

$$E_I = \frac{\text{Variación \% en la cantidad demanda}}{\text{Variación \% en el ingreso}} = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta I}{I}}$$

Paso número 1. Este paso consiste en determinar la parte superior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en las cantidades.

1. Determinamos el cambio absoluto en cantidades, lo cual se obtiene restando la demanda final menos la demanda inicial. Esto es: $42 - 41.95 = 0.05$.
2. Dividimos ahora este valor entre la demanda inicial. Así tenemos lo siguiente: $0.05/41.95 = 0.0012$. Llevado a valor porcentual es igual a $0.0012 \times 100 = 0.12\%$.

Este 0.12% representa entonces la variación porcentual de las cantidades demandadas, es decir, hemos determinado la parte superior de la fórmula.

Paso número 2. Este paso consiste en determinar la parte inferior de la fórmula, es decir, la variación porcentual en el ingreso.

1. Determinamos el cambio absoluto del ingreso, lo cual se obtiene restando el ingreso final menos el ingreso inicial. Esto es $2,940 - 2,900 = 40$.
2. Dividimos ahora este valor entre el ingreso inicial. Así tenemos lo siguiente: $40/2,900 = 0.0137$. Llevado a valor porcentual, es igual a $0.0137 \times 100 = 1.4\%$.

Este 1.4% representa, entonces, la variación porcentual en el ingreso, es decir, hemos determinado la parte inferior de la fórmula.

Paso número 3. En este paso final se procede a sustituir los valores determinados en el paso 1 y paso 2 en la fórmula de la elasticidad ingreso de demanda. Veamos:

$$E_I = \frac{\frac{\Delta Q}{Q}}{\frac{\Delta I}{I}} = \frac{0,12\%}{1,4\%} = 0,086$$

De manera que el coeficiente de elasticidad ingreso es menor que 1, en rango positivo. Este es un bien de necesidad, puesto que su coeficiente de elasticidad es menor que 1 en escala positiva. Además, este resultado implica que por cada 1% que aumenta el ingreso, la cantidad demandada de estos bienes aumenta en un 0.086%.

Referencia:

Fortún, M. (2024). Elasticidad ingreso de la demanda: qué es y cómo calcularla. Economipedia. Recuperado de: <https://economipedia.com/definiciones/elasticidad-ingreso-de-la-demanda.html>