

DIFERENCIAS ENTRE MICROECONOMÍA Y MACROECONOMÍA



Los economistas pueden utilizar muchos indicadores para medir el desempeño económico. Estos indicadores se dividen en 10 categorías:

- Indicadores del Producto Interno Bruto. Miden cuánto produce la economía.
- Indicadores de gasto del consumidor. Miden cuánto capital reinvierten los consumidores en la economía.
- Indicadores de ingresos y ahorros. Miden cuánto ganan y ahorran los consumidores.
- Indicadores de desempeño de la industria. Medición del PIB por industria.
- Indicadores de comercio e inversión internacionales. Indican la balanza de pagos entre socios comerciales, el volumen de comercio y la cantidad invertida internacionalmente.

- Indicadores de precios e inflación. Indican las fluctuaciones en los precios pagados por bienes y servicios y los cambios en el poder adquisitivo de la moneda.
- Indicadores de inversión en activos fijos. Indican cuánto capital está inmovilizado en activos fijos.
- Indicadores de empleo. Muestran el empleo por industria, estado, municipio y otras áreas.
- Indicadores gubernamentales. Muestran cuánto gasta y recibe el gobierno.
- Indicadores especiales. Incluyen todos los demás indicadores económicos, como la distribución del ingreso personal, las cadenas de valor globales, el gasto en atención médica, el bienestar de las pequeñas empresas y más.

Referencia:

Equipo de Investopedia (2026). Macroeconomía: Definición, historia y escuelas de pensamiento.

Investopedia. Recuperado de: <https://www.investopedia.com/terms/m/macroeconomics.asp>

ESIC (2025). Macroeconomía: qué es, para qué sirve y ejemplos. Recuperado de:

<https://www.esic.edu/rethink/marketing-y-comunicacion/que-es-macroeconomia-para-que-sirve-ejemplos-c>