



Concepto de Reportes de Ventas

El **reporte de ventas** es un informe donde se incluyen las actividades comerciales de una empresa. El objetivo de este es calificar el trabajo del departamento comercial, las estrategias de ventas y desempeño de los vendedores, para determinar fallas y oportunidades de mejora en los procedimientos.

Referencia:

Da Silva, D. (2021). Reporte de ventas: ¿cómo hacer en 5 pasos simples? Recuperado de:
<https://www.zendesk.com.mx/blog/reporte-de-ventas/>