

Elaboración del Estado de Resultados

A continuación, veremos un ejemplo presentado por Calleja Bernal, F. (2011) de la empresa Bartlett Company, con lo cual se pretende comprender la aplicación del Estado de Resultados de los años 2011 y 2012 que finalizan el 31 de diciembre. El estado de 2012 inicia con el *ingreso por ventas*; es decir, el monto total en dólares de las ventas durante el periodo, del cual se deduce el *costo de los bienes vendidos*. La *utilidad bruta* resultante, de \$986,000, representa el monto restante para cubrir los costos operativos, financieros y fiscales. A continuación, los *gastos operativos*, que incluyen los gastos de ventas, los gastos generales y administrativos, los gastos de arrendamiento y los gastos por depreciación, se deducen de la utilidad bruta. La *utilidad operativa* resultante de \$418,000 representa la ganancia obtenida por fabricar y vender los productos; este monto no considera los costos financieros ni los fiscales (con frecuencia, la utilidad operativa se conoce como *utilidades antes de intereses e impuestos*, UAI). Después, el costo financiero –gastos por intereses– se resta de la utilidad operativa para obtener las *utilidades* (o *ganancias*) *netas antes de impuestos*. Después de restar \$93,000 de intereses en 2012, Bartlett Company obtuvo \$325,000 de utilidades netas antes de impuestos. Posteriormente se calculan los impuestos a las tasas impositivas adecuadas y se deducen para determinar las *utilidades* (o *ganancias*) *netas después de impuestos*. Las utilidades netas después de impuestos de Bartlett Company en 2012 fueron de \$231,000.

Elaboración del Estado de Resultados

Los dividendos de acciones preferentes se deben restar de la utilidad neta después de impuestos para obtener las *ganancias disponibles para los accionistas comunes*. Este es el monto que la empresa ganó para los accionistas comunes durante el periodo. Al dividir las ganancias disponibles para los accionistas comunes entre el número de acciones comunes en circulación, se obtienen las *ganancias por acción (GPA)*. Las ganancias por acción representan la cantidad de dólares obtenida durante el periodo para cada acción común en circulación. En 2012 Bartlett Company ganó \$221,000 para sus accionistas comunes, lo que representa \$2.90 para cada acción en circulación. El dividendo por acción (DPA) real en efectivo, que es el monto de efectivo en dólares distribuido durante el periodo por cada acción común en circulación pagado en 2012, fue de \$1.29.

REFERENCIAS:

- Calleja Bernal, F. (2011). *Contabilidad 1* (1ª Ed.) México: Pearson.
- Duque, M.; Muñoz, L. & Osorio, J. (2011). *El estado del costo de producción y venta y el estado de resultados en las Normas Internacionales de Información Financiera – NII/IFRS*. Contaduría Universidad de Antioquia
- Gitman, L. (2003). *Principios de la Administración Financiera*. (11ª. Ed.) México: Pearson- Prentice Hall.
- Ochoa Setzer, G. A. (1996). *Administración Financiera I*. México: Alhambra Mexicana.
- Van Horn, J. & Wachowicz, J. (2002). *Fundamentos de la Administración Financiera* (11ª. Ed.) México: Pearson- Prentice Hall.