

FASES Y ACTIVIDADES DEL ANTEPROYECTO

Crear un proyecto de emprendimiento conlleva una toma de decisiones estratégicas como: la gestión de recursos, la búsqueda de financiamiento y la adaptabilidad a los cambios del entorno empresarial. Además, los emprendimientos innovadores juegan un papel fundamental en la generación de empleo y el crecimiento económico en diferentes sectores.

En tu anteproyecto debes definir tu **propuesta de valor**, es decir, analiza los beneficios específicos que tu producto o servicio ofrecerá a los clientes para que puedas abordar de manera directa las necesidades y deseos de tu público objetivo. Define claramente los aspectos que te diferencian y destacan.

Una propuesta de valor única y bien definida es esencial para atraer a los clientes y establecer la base para el éxito a largo plazo; es la promesa que haces a tus clientes para generar confianza y lealtad.

Ahora es momento de elaborar un plan de negocios sólido donde incluyas los siguientes puntos:

- Resumen ejecutivo. Comienza con un resumen ejecutivo claro con información general del negocio. Incluye tu misión, visión, objetivos clave y un resumen de tus planes. Define también tus metas y objetivos a largo plazo.
- Estructura organizativa. Detalla la estructura o diagrama organizacional de tu negocio, incluidos roles y responsabilidades; esto proporciona claridad sobre quién gestionará cada detalle de la empresa.
- Plan de marketing y ventas. Describe cómo promoverás tu negocio y llevarás a cabo las ventas. Incluye estrategias de marketing digital, publicidad, relaciones públicas y cualquier táctica específica que planees usar.

- Riesgos y contingencias. Identifica posibles riesgos y desarrolla planes de contingencia para abordarlos. La capacidad para gestionar y anticipar riesgos demuestra una planificación sólida.
- Ética y sostenibilidad. Incluye consideraciones éticas y planes de sostenibilidad en tu plan de negocios. Esto es cada vez más importante para los consumidores de hoy en día y puede diferenciarte positivamente.

Un plan de negocios sólido es una herramienta esencial que proporcionará una visión integral y te ayudará a tomar decisiones informadas a medida que avanzas en tu primer proyecto de emprendimiento.

Referencia:

Redacción (s.f.) ¿Cómo crear mi primer proyecto de emprendimiento este 2024? Sigue estos pasos. Universidad San Ignacio de Loyola. Recuperado de: <https://blogs.usil.edu.pe/facultad-ciencias-empresariales/administracion-y-emprendimiento/mi-primer-proyecto-emprendimiento>